

۱- چرا انسان تولید می کند؟

برای آنکه بتواند به زندگی خود ادامه دهد، باید تولید کند و از گذشته تا امروز، هیچ گاه ادامه زندگی انسان بدون تولید امکان پذیر نبوده است.

۲- تولید محصول به چه منظور است؟

به منظور رفع نیازها و خواسته های انسان است.

۳- تولید محصول ممکن است به چند صورت باشد؟

ممکن است بصورت کالا باشد مانند کفش، کیف، یخچال و ... یا ممکن است خدمات باشد مانند خدمات پزشکی، آموزش، بیمه و ...

۴- عوامل تولید را نام ببرید؟

۱- منابع طبیعی ۲- سرمایه ۳- نیروی انسانی

۵- منابع طبیعی چیست؟

آنچه در طبیعت وجود دارد مانند آب، خاک، جانوران، جنگل ها، معادن (نفت، گاز، زغال سنگ، آهن و...) منابع طبیعی هستند.

۶- برای آنکه انسان بتواند کالا و وسایل تولید کند چه کارهایی باید انجام دهد؟

باید از امکانات و منابع طبیعی که خداوند در اختیار بشر قرار داده استفاده کند.

۷- سرمایه چیست؟ و شامل چه چیزهایی می شود؟

انسان برای آنکه از منابع طبیعی استفاده و آنها را به کالا تبدیل کند به ابزار و تجهیزاتی نیاز دارد. این تجهیزات سرمایه نام دارد. منابع مالی، ماشین آلات، ابزار کار و زمین یا ساختمان و ...

۸- چرا نقش نیروی انسانی در تولید بسیار مهم است؟

اگر کار و تلاش انسان نبود، چیزی تولید نمی شد و آدمیان نمی توانستند به زندگی ادامه بدهند.

۹- برای تولید هر محصولی، نیروی انسانی باید .. دانش .. و .. مهارت .. لازم را داشته باشد.

۱۰- انسان ها همواره به صورت .. گروهی .. و .. اجتماعی .. زندگی کرده اند.

۱۱- تقسیم کار در جامعه چگونه بوجود آمد و شغل های گوناگون ایجاد شد؟

در گذشته های دور با رونق کار کشاورزی تولید محصول زیاد شد. با تولید غذای کافی دیگر همه مجبور به کار کشاورزی نبودند و به تدریج افراد دیگر توانستند به کارهای دیگر بپردازند و در برخی کارها مهارت پیدا کنند. بدین ترتیب تقسیم کار در جامعه بوجود آمد. هر کس تولید یک یا چند کالا را برعهده گرفت و شغل های گوناگون پدید آمد.

۱۲- امروزه هیچ کس توانایی تأمین همه نیازهای خود را ندارد. صحیح(*) غلط ()

۱۳- به طور کلی مشاغل و فعالیت های اقتصادی را می توان در چند گروه طبقه بندی کرد؟

سه گروه: کشاورزی - صنعت - خدمات

۱۴- توزیع در لغت به چه معناست؟

به معنی پخش کردن است.

۱۵- توزیع را تعریف کنید؟

توزیع فعالیتی است که بین تولید کننده و مصرف کننده رابطه برقرار می کند.

۱۶- تولید کنندگان چگونه محصولات خود را به دست مشتریان می رسانند؟

آنها سعی می کنند بازارهای مصرف را پیدا کنند، به روش های مختلف کالاهای خود را تبلیغ کنند و از افراد یا مؤسساتی برای پخش محصولات خود در بازارهای مصرف دور و نزدیک کمک بگیرند.

۱۷- فروشنده ای که می خواهد کسب حلال داشته باشد چه کارهایی باید انجام دهد؟

باید از کم فروشی و گران فروشی پرهیز کند.

۱۸- در آمد حاصل از کم فروشی و گران فروشی .. حرام .. است.